

SPEAKER
PORTFOLIO



Pauliane Oliveira

Uma visão de mercado construída
nos bastidores do agro.

PALESTRANTE · ADVOGADA · EMPRESÁRIA · ESTRATEGISTA

Decisões produzem consequências.

E ampliam ou restringem possibilidades.

Direito, crédito, risco e estratégia conectados para ampliar perspectivas e transformar decisões.



O campo é o ponto de partida. A visão alcança todo o sistema.

QUEM É PAULIANE

Experiência que conecta perspectivas

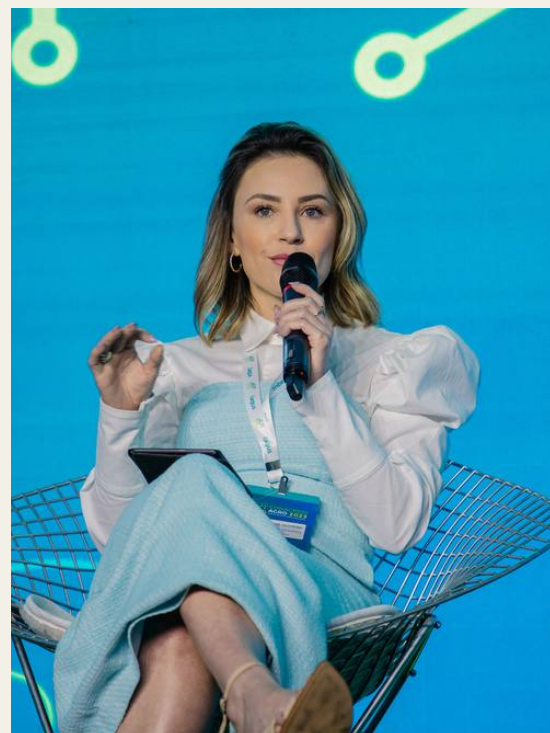
Mais de treze anos de atuação entre o Direito, o crédito e as decisões do agronegócio.

Pauliane Oliveira é palestrante, advogada, empresária e estrategista. Sua leitura de mercado nasce da experiência prática com empresas, produtores, cooperativas e operações de crédito.

Direito pelo UNIPAM. Especializações em Direito e Economia dos Sistemas Agroindustriais (Faculdade CNA/IBDA) e em Direito Processual Civil (Damásio). Formação complementar em Insper, Uqbar, IBDA e UNIPAM.

PO AGRO / prática jurídica e estratégica
LIGA AGRO / educação executiva
Cerrana Tech / tecnologia e inteligência

No palco. No debate. Na realidade do mercado.



Registros do acervo de palco de Pauliane Oliveira.

Presença em eventos

CONACREDI 2022 e 2023, imersões, ADICER 2024, Andav 2026, ANPARA 2026, convenções empresariais, treinamentos corporativos.

Atuação e reconhecimento

Entrevista de capa na Revista AgroRevenda nº 112. Participações na revista Andav e entrevistas e reportagens no 100PORCENTO AGRO.

Diretoria Institucional da 45ª Subseção da OAB/MG (2025); Secretaria-Geral Adjunta da OAB Patos de Minas (2022-2024); Comissão de Direito do Agronegócio da OAB/MG (2019-2024).

Uma trajetória que conecta conhecimento técnico, experiência de mercado e participação ativa nos debates que movimentam o agronegócio.

Perspectivas para transformar decisões

01 Crédito, estratégia e governança

02 Inteligência de crédito e gestão de riscos

03 Mercado, recuperação judicial e segurança jurídica

04 Empreendedorismo, liberdade e protagonismo

01 **Vender crédito, não apenas insumos.**

No agronegócio, vender a prazo é também financiar. Mas será que as empresas estão preparadas para assumir esse papel?

Uma reflexão sobre como as decisões comerciais impactam a exposição ao risco, a qualidade dos recebíveis e a sustentabilidade dos negócios. O crédito deixa de ser apenas uma condição de venda para assumir seu verdadeiro papel estratégico.

02 **Menos feeling. Mais lastro.**

Relacionamento e confiança são importantes, mas não substituem análise, informação e garantias. A palestra explora os limites das decisões baseadas na experiência comercial e apresenta uma visão mais estruturada da concessão de crédito, conectando realidade patrimonial, capacidade de pagamento, qualidade das garantias e governança para crescer com segurança.

03 Da concessão à recuperação: o crédito como estratégia de crescimento.

O resultado de uma operação de crédito começa muito antes do vencimento. Uma visão integrada do ciclo do crédito, desde a análise e estruturação das garantias até o monitoramento e a recuperação dos recebíveis. A palestra demonstra como decisões tomadas na origem determinam as possibilidades de recuperação e a capacidade de crescimento sustentável das empresas.



PÚBLICOS E APLICAÇÕES

Indústrias de insumos, distribuidoras, revendas, cooperativas agropecuárias, equipes comerciais, gestores de crédito e lideranças empresariais.



TERRITÓRIO 02

Inteligência de crédito e gestão de riscos

04 O ponto cego do crédito agro: o que sua análise não está enxergando?

Nem todo risco aparece no cadastro, no balanço ou nos sistemas de análise. A palestra revela pontos frequentemente negligenciados nas operações de crédito rural, desde estruturas patrimoniais complexas e garantias inadequadas até oportunidades de recuperação vinculadas à própria produção.

Uma provocação sobre os limites dos modelos tradicionais e a necessidade de uma inteligência de crédito mais abrangente.

PÚBLICOS E APLICAÇÕES

Cooperativas de crédito, bancos, instituições financeiras, fintechs, gestores, gerentes de relacionamento, equipes de análise, risco e recuperação de crédito.

05 **Recuperação judicial no agro: quem está decidindo por você?**

Na recuperação judicial, a inércia também é uma decisão, e pode custar caro. A palestra apresenta o papel estratégico dos credores nas negociações coletivas, nas deliberações e na construção das soluções para a crise. Uma reflexão sobre direitos, poder de negociação e oportunidades frequentemente desperdiçadas por quem deveria participar ativamente das decisões que afetam seus próprios créditos.



A inércia também é uma decisão.



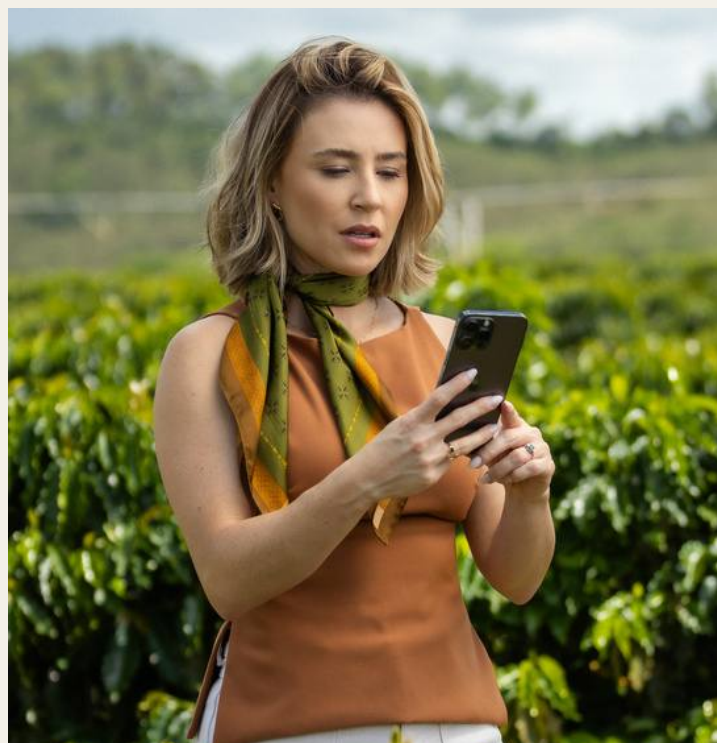
06 Quem protege o sistema que sustenta o agro?

O produtor rural é essencial, mas não sustenta sozinho o agronegócio. Por trás de cada safra existe uma cadeia de empresas, cooperativas, financiadores e investidores que compartilham riscos. A palestra provoca uma reflexão sobre o equilíbrio dessa relação, os efeitos da judicialização e as consequências econômicas de decisões que protegem determinados agentes sem considerar a sustentabilidade de todo o sistema.

PÚBLICOS E APLICAÇÕES

Indústrias, distribuidoras, cooperativas, instituições financeiras, entidades setoriais, associações, congressos jurídicos e fóruns do agronegócio.

Liberdade para construir novos caminhos



07 **Muito além dos rótulos: a liberdade de ser quem você pode ser.**

E se aquilo que você acredita ser não representar todas as suas possibilidades? A partir do conceito de **mobilidade emocional**, a palestra propõe uma reflexão sobre identidade, crenças, expectativas sociais e a coragem de experimentar novas formas de pensar, sentir e viver. Um convite a questionar os limites que incorporamos e descobrir a liberdade de construir o próprio caminho.

08 **A liberdade também se constrói: risco, escolhas e protagonismo.**

Independência econômica é mais do que ganhar o próprio dinheiro. É ampliar a capacidade de decidir, criar oportunidades e participar ativamente da construção da própria realidade. A partir de sua trajetória empresarial, Pauliane Oliveira provoca uma reflexão sobre empreendedorismo, geração de riqueza, responsabilidade e protagonismo, explorando como nossas decisões econômicas podem ampliar não apenas a autonomia individual, mas também as oportunidades ao nosso redor.

PÚBLICOS E APLICAÇÕES

Congressos, eventos corporativos, encontros de lideranças, empreendedorismo, protagonismo feminino, desenvolvimento pessoal e profissional.

Conteúdo conectado ao seu público

Palestras estratégicas e de mercado · Convenções comerciais e eventos empresariais · Painéis e debates · Workshops · Treinamentos executivos e imersões técnicas

Palestras personalizadas para cooperativas e instituições financeiras

Além dos temas apresentados, Pauliane Oliveira desenvolve abordagens personalizadas para assembleias, encontros de cooperados, eventos de relacionamento e iniciativas de educação financeira promovidas por cooperativas de crédito, bancos e instituições financeiras.

As apresentações podem ser direcionadas ao produtor rural, explorando seu protagonismo no sistema de financiamento do agronegócio, a interdependência entre os agentes da cadeia e como decisões individuais sobre crédito, endividamento e compromissos financeiros podem impactar o acesso ao capital no futuro.

Uma visão que conecta responsabilidade individual, consciência coletiva e sustentabilidade do crédito no agronegócio.



CONVITES E CONTRATAÇÕES

**Convide Pauliane Oliveira
para ampliar as perspectivas
do seu próximo evento.**

Lorene Beloti

Relacionamento Institucional e Novos Negócios

lorene@poagro.adv.br

WhatsApp (11) 92520-4949

Presencial em todo o Brasil, mediante alinhamento de agenda e logística. Online e híbrido sob avaliação.

LinkedIn Pauliane Oliveira

Instagram @pauliane_oliveira · YouTube @Pauliane_Oliveira